

オートバンクシステム リニューアル

2012年11月13日(火)

オートバンクシステム4として検索、
バックオフィス機能を大幅強化

autoBankSYSTEM 4



小売り機能とバックオフィス機能強化による 販売店トータルサポートシステムへの進化

従来のショールーム端末としての検索、見積作成機能強化と、収益管理機能の追加と顧客管理機能の一新により、商談シーンでのユーザビリティを大幅に改善し、顧客フォローまで一環した運用業務のトータル・サポートシステムとして オートバンクシステムは生まれ変わります。

複数ブラウザに対応

Internet Explorer だけでなく、Google Chrome、iPad Safariに対応。使い慣れたブラウザでの使用が出来ます。



「ユーザー検索」から 「ユーザーモード」へ

ユーザー検索が、セールス検索の使い勝手をそのままに、機能制御された検索モードとして変わります。



カタログ連動

メーカー、車名が決まった状態で『カタログ』ボタンを押すと、そのままグレード確定画面までダイレクト検索。商談中車両の長さや幅、装備情報も簡単検索。



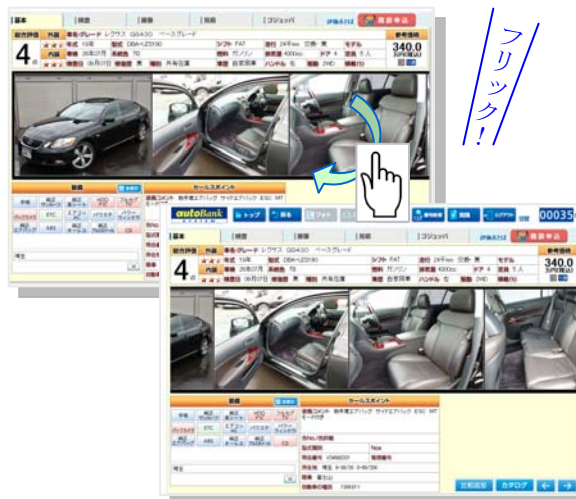
新アイコンによるダイレクト検索

新しいアイコンが追加されます。従来のアイコンで装備以外のも特定の車両（一撃車両、福祉非課税車両）等のアイコンによる絞り込みも可能になります。

※オートバンクシステムにおけるライブ車両の掲載は、2013年初めを予定しております。

スピード商談 1. 『画像スライダー』搭載

スピードにより左右する商談に対応。30枚もある画像を1枚1枚めくる時間をカット。必要な画像情報を瞬時に表示します。



スピード商談 2. その場で在庫確認、商談申込み

その場で直接在庫確認、商談申込みを実現。お客様をお待たせする時間を短くすることで、高成約率につながります。



見積作成のより自動化を実現

各都道府県別にマスタを持つことで、登録運輸局を選択するとナンバー、印紙代等の金額を自動算出。新規入力も『類型検索』でスピーディな車両条件設定が出来ます。

付属品取得税加算対応

車両本体価格とは別に、取得税の課税対象となり得る付属品にもオートバンクシステム4では対応。容易に着脱できない付属品を含めた見積書も法令順守で作成できます。

【付属品A設定】											
【設定内容】											
名称	コード	価格	取得税加算	消費税加算	削除	名称	コード	価格	取得税加算	消費税加算	削除
タイヤ ビレリ P4	P40092	50,400	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	削除				<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	削除
PIAA HID マティアス 6900K	HH221SA	39,900	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	削除				<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	削除
PIAA HID バッション 4600K	HH400A	31,900	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	削除				<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	削除

見積作成車両の画像と評価点

作成した見積書には、検索画面で表示されている車両画像(1枚目)とAIS検査が実施された車両は評価点が印字されます。セクションシートと合わせ、お客様へご提示することでより購入イメージを持っていただけるようになっています。

注文書

印紙対応版注文書作成

金銭債権の譲渡に関する契約書となるリサイクル預託金を含めた注文書作成が設定によって作成できます。リサイクル預託金を含めない従来通りのり通知書発行版もお使いいただけます。

拠点別見込収益機能新設

自社の在庫が何台あって売り方によってどれ位の収益が見込まれるのかを簡単に管理できる『見込収益』機能が新たにオートバンクシステム4から新設。在庫の状態を的確に把握し、ロスの無い車両管理を行なえます。

車両別収益計算機能

販売した車両の収益計算機能は注文書を発行した場合は呼び出して各項目に対し、仕入原価を入力。

既にマスタに原価登録している場合は、原価設定が出来ない数項目のデータを入力するだけで販売収益を自動計算します。

顧客管理機能一新による利便性強化

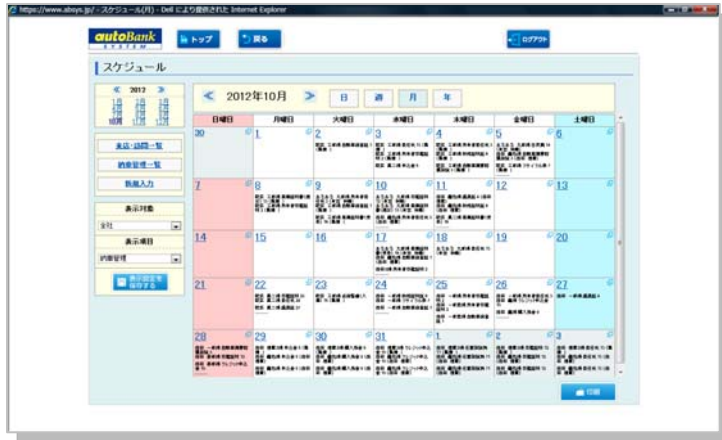
顧客管理機能は、従来のもの比べて検索をより「簡単」に、「早く」、「見やすく」を基本に一新されております。顧客情報には複数の車両データを付帯する事も可能で、全ての情報は顧客を基準にさまざまな情報が結びつくようになっています。

簡単見積書・請求書作成

販売する車両の見積書、注文書とは別に車検や用品販売用の簡単見積、請求書作成機能が追加されます。

顧客情報を検索し、対象の顧客情報画面の『見積書・請求書』タブより作成したい内容を入力して『印刷』ボタンを押すだけ。作成した内容と一緒に顧客情報、車両情報が帳票に自動印字されます。

スケジュール管理で予定を共有する



顧客管理にて、スケジュール登録等した情報や納車管理は、カレンダーによるスケジュール管理で情報を共有できます。担当者が不在、接客中でも「商談メモ」に記載があればお客様とどのような話が予定の日時でされる/されたということも簡単に確認でき、対応が可能です。

納車管理一覧

スケジュール管理上でお客様の納車準備状況も確認、更新できます。「未完了」の納車準備は一覧表示で一括管理でき、カレンダー上でも納車準備日当日に「どのお客様」の「何」をしなければいけないか画面表示されます。



来店と訪問予定



お客様の来店、訪問予定を登録することが出来、常に営業担当とおお客様の予定をアップする事で社内におけるスケジュールボードとしての利用ができます。ネット環境があれば利用出来るので外出先から直接閲覧、更新が可能です。

オートバンクシステム4は、これ以外にも多数の改修をおこない、これまで以上に小売商談機能とバックオフィス機能を強化することで、ショールーム端末という位置づけからCRM機能まで搭載した新しい店舗運営システムとしてリニューアルをいたします。今回ご紹介した内容以外にもリニューアルにあたり実施しております変更や新機能の詳細は 業務メニュー ⇒ (5)規約・マニュアル・ご案内 ⇒ 7) <<重要なお知らせ>> よりご確認いただけます。

※ご注意点

◆オートバンクシステム4をリリースするにあたり、現在ご利用のオートバンクシステム3(現在ご利用のもの)は、リリース後にシステム停止を予定しておりますが、ご利用会員店様の新システムへの適応期間といたしまして、年内はオートバンクシステム3、4を併走してご利用いただけるようにさせていただきます。

◆オートバンクシステム3にて顧客管理をご利用の会員店様で、顧客情報をオートバンクシステム4へ移行をご希望の方は、後日オートバンクシステム4トップ画面にて移行希望用紙を掲載させていただきますので、必要事項をご記入いただきFAXにてご申請いただきます。移行作業に関しましては、オークネット オートバンク事業部にてご対応いたします。

◆オートバンクシステム3、4併走期間対応に伴い、一部機能がオートバンクシステム4にて、リリース後すぐにはご利用いただけないものがございます。

ご利用いただけない機能は 業務メニュー内 在庫登録(11月末~12月初には利用可能な予定)
業務メニュー内 評価書一括発行(12月中旬に利用可能な予定)

上記2機能に関しましては、オートバンクシステム3の方で継続的にご利用いただけます。ご利用の際は大変お手数ではございますが、利用可能となるまでそちらからのご利用いただけますよう、お願いいたします。

利用可能な際には、オートバンクシステムインフォメーションにて改めましてご案内させていただきます。

◆オートバンクシステム4に関するご質問等は、オートバンクサポートセンター(03-3556-0849)にてご対応可能です。

◆オートバンクシステム4をご利用の際、ID初期設定申請依頼をいただく必要がございます。(セキュリティ上のため)

本日11月6日(火)よりFAXにて受付を開始させていただきます。初回初期設定FAX依頼書のご返信は11月12日(月)夜間にオートバンク事業部よりオークネットご登録の店舗様へご返信させていただきます。なお、ご登録と異なる返信先FAX番号の場合には、ご確認させていただくことがございますのでご了承ください。13日(火)以降は随時ご返信対応となります。